

細數北美自由貿易協定

NAFTA + FOREIGN TRADE ZONE =



美

國總統大選選戰，打得沸沸揚揚的，兩位候選人對經濟議題都不敢有所主張與堅持，但是對移民與貿易議題，倒是都趨向民粹主義，口頭上向選民允諾不會簽署TPP，更要重啟NAFTA的談判協定。

作為世界警察的美國，可能鎖國，可能重回1930年，大蕭條年代嗎？美國一般民眾對北美自由貿易協定的印象，就是墨西哥人搶了美國人的工作，因此美國現任總統奧巴馬還是國會議員時，曾經聯合其他州的國會議員，想要聯手廢掉北美自由貿易協定，甚至奧巴馬後來在黨內爭取代表民主黨，競選美國總統時，與當時黨內的競爭對手希拉里·克林頓，也都主張當選後要重新談判北美自由貿易協定，然而當了解自由貿易對美國的整體利益，無論是經濟的或是政治的，都是最大得利者，現在奧巴馬總統不但不再提及廢除或重新談判北美自由貿易協定，反而外交政策的主軸之一，居然是泛太平洋自由貿易協定(Trans-Pacific Partnership, TPP)，一個涵蓋環繞太平洋國家的自由貿易協定。

2016年8月21日，美國洛杉磯時報(LA TIMES)特別為北美自由貿易協定申訴，列舉了許多的事實與數據，證明此協定其實是有益於美國的，綜合整篇文章的重點如下：

此文以實際的墨西哥就業情況，及相關事宜敘述美國的製造業，並非如川普及其支持者-反對自由貿易者的說法：認為美國的製造業完全大量的外移到墨西哥；事實上美國失業率部分原因在於美國製造業使用更多的現代科技，使勞動生產力提升；還有很重要的一點就是供應鏈的形成，美國的製造業受惠於北美自由貿易協定中，與加拿大及墨西哥形成完整的供應鏈；最大收益是使得美國製造業在全球競爭力增加，特別是汽車工業。此供應鏈的觀念在於美國製造商的半成品，運到墨西哥或是加拿大組裝，再免關稅送回美國，行銷全世界，有些甚至是原料運到美國，做成半成品後再運回加拿大或墨西哥組裝，墨西哥政府在回銷美國間，並沒有獲得關稅利益，而能如此做，都是受益於北美自由貿易協定，使得不論是貨物或是原料的進出口都沒有關稅。根據估計自墨西哥進口的貨物中有40%含有從美國出口到墨西哥的半成品，而從加拿大進口品則有25%是含有美國出口到加拿大的半成品。

今天民粹主義支持者，認為他們失去了工作，失去了過去美國人安逸享樂的生活，原因來自於自由貿易的開放，以及政府對移民改革的不力，殊不知其原因大多來自於人性的貪婪，政治、經濟決策不當使然。



距離帝國郡邊境25英哩的第二個海關口，用來限制“十年購買證”，進入洛杉磯



帝國郡美墨邊境關口

為什麼需要北美貿易協定， 幫助中國廠商走入中南美洲市場？

中國是美國的第一大貿易進口國家，作為全世界最大貿易經濟夥伴的墨西哥卻排在第三。因此，墨西哥將中國視為貿易競爭對手，許多生活用品都以100%、200%甚至300%的高關稅壁壘抵制，不讓產品輕易走入墨國市場，以影響其勞工權益。

這種情勢由以下幾點分析，可以了解，除非墨國有重大政治情勢改變，否則以人文背景來看，甚至像中南美洲各國的經濟政策將永遠改變不了，是永遠要依賴大國的。

①墨西哥表面民主，私下執政是以換屆為主軸，誰主政，誰說了算，政策難以延續或改革！

②墨西哥是警察與毒梟共治的國家，政府無能，某些地區百姓生活貧困，其生活來源靠毒梟給予工作機會，給飯吃。因此在墨西哥是無法做零售物流的，因為警察不抓小偷，他們分不清楚是一般小偷或黑幫人員。

帝國郡物流倉庫很大，因為對岸民眾在帝國郡開設付費郵政信箱，凡是向亞馬遜購買商品，一律以信箱為收取地址，然後再排長隊越境過來領取，再以跑單幫形式回到墨西哥。

③墨西哥少有中小型貿易商，因為好的、花俏的、多選擇的大眾生活用品，包括小型電子產品，幾乎都是中國製造，而高關稅後的價格，一般民眾根本買不起。因此，帝國郡有三個沃爾瑪，是全美排行前五大，尤其離邊境兩英里，在邊境與帝國邊貿商城中間的全美第一名沃爾瑪，幾乎是墨國小販的採集點。

④墨西哥的Mall，雖然漂亮，但華而不實，無法與美國

相比，其商品手工粗糙，樣式落後，電子產品價格是今日的美國價格，但商品卻是美國五年前已流行過的電子產品。在墨西哥城旁，有一條44公里長的批發商店街，所有的產品都是中國已退流行，打下來的存貨，因為價格便宜，關稅雖高，加在一起，就成為尚可接受的“老東西”。

⑤墨西哥永遠需要中國產品，因為全世界最巧的手，最聰明、最願意創新、賺錢的，就是中國人。中國雖然不再是世界工廠，但是中國未來生產的高品質、多樣化的商品，仍將是世界上所有國家的最愛，也就是這個原因，如果我們能將困難的部分留在中國讓中國人做，然後以半成品進入美國，依美國法律之規定，完整呈現高級品牌Made in USA的商品，藉著NAFTA走入8億人口的市場，這將是美、中、墨三贏的局面。



帝國郡邊境保稅區

為了形成一套完整的體系， 廠商需準備以下文件備用：

1).貨物在美國的價格（包含運費與各項費用）：廠商準備的價格，是以中國的貿易價格，加上至美國的物流費用，以量取勝才是批發之道！

2).成分分析，Made in USA 需要找對的高級報關行，協助廠商向美國海關，辦理加工百分比的許可証，以作為該項產品未來中、美之間百分比的分野，一般大約是各完成百分之五十。

3).工廠生產產量（例如每月可以提供多少貨櫃等等，以便銷售）：未來廠商要拿下中南美洲八億人口訂單，國際貿易產品生產時

間、生產量、以及海運流程將成為競爭優勢重點。

帝國邊貿商城選擇在美、墨只有四州相連的重要口岸上，是因為加州離中國最近，對岸墨西哥的墨西卡利市是中國人建市的墨西哥模範城市，也是墨西哥下加州政府所在的直轄市，加上帝國郡土地遼闊，可有足夠空間開發成大型工業園區，不止如此，帝國郡在WTO簽署前，更是整個北美洲冬季時候，生鮮蔬果的供應地，您說，如果連生鮮蔬果都能運送到整個北美——美國及加拿大，那麼它的物流如何，您可以想像吧！

帝國郡邊境保稅區照片

US - Mexico Border States



美墨邊境城市地圖

何謂NAFTA

——北美自由貿易協定

NAFTA是1988年6月2日，美國與加拿大簽署的美加自由貿易協定的延伸，在1992年8月12日，美國、加拿大、加上了墨西哥，三國簽下North American Free Trade Agreement, NAFTA。此北美自由貿易區在1994年1月1日正式生效，自此擁有4.5億人口的全球最大自由貿易區即啟動了！其最大目的是整合鄰國資源互補，相互共同發展經濟，使區域經濟一體化，而達到最佳化競爭力，與世界其他區域經濟抗衡。美國曾經在1929年發生了很嚴重的股東市場崩盤，股災以前，由於英法各國早期殖民時帶入了工業革命的成功，使美國人民過著奢華富貴的生活，然而樂極生悲，股東市場崩潰，致使幾千萬人失業，幾乎整個社會充滿了悲觀、無望的氣氛，而當時的胡佛總統更是錯誤地採取了史無前例的高關稅貿易壁壘——Smoot-Hawley Tariff Act，試圖以高關稅來對抗歐洲的低工資和低成本製造的商品，以此限制外國商品進口，保護本國市場，結果，1930年代初期，世界貿易額下降了百分之七十，千萬萬人失業，加劇了大蕭條，各國間的政治關係也因此趨於緊張，後來進而導致了第二次世界大戰。

後因美國在1941年加入了戰爭，由於軍備的需要，以及戰後重建物資之大量需求，使大蕭條影響下的失業率逐漸下降至10%以下，更由於羅斯福總統開始簽署貿易雙邊協議，低關稅進口產品，讓美國民眾以較少的錢買入品質好的商品，以提昇生活品質，在日後歷任總統即不斷的為和平的經濟合作與共用奠定基礎，如今的世界貿易組織(GATT)已有了近乎200個成員國，其主張即為：降低貿易壁壘，刺激國家之間的貿易往來，從而在經濟發展上，共享利益。

天下沒有白吃的午餐

許多美國國外的生產商，因為沒有國際貿易的基本知識，常常問個傻問題：帝國郡既有那麼大的土地，已畫歸為保稅區，加上了北美自由貿易協定，那麼我們的商品，是不是來到帝國邊貿商城，就可以“免關稅”賣到墨西哥？

這是完全錯誤的觀念，中國製造就是中國製造，拿到任何地方都還是中國製造，今天NAFTA + Foreign Trade Zone = Made in USA (北美自由貿易協定 + 美國保稅區 = 美國製造)完全是一個國際間貿易往來的“常規”，一切都必須遵守國際貿易法規。

第一階段，帝國邊貿商城是讓廠商逐一在10x10平方英呎展位，展示其商品，其概念正如廣交會，拉斯維加斯一般，是一個試水溫期，接到訂單，再由國內運出，完成交易，否則任性的就在門檻極高的美國製造，怎麼知道哪種商品是暢銷的呢？

第二階段，廠商發現某些商品很受歡迎，那麼在帝國邊貿商城距離7英哩的地方，就有全美國最大面積的保稅倉庫、保稅工廠，讓廠商進行Made in USA的過程，帝國邊貿商城甚至在項目地旁邊設有物流倉儲區，為廠商提供穩固的後方。

第三階段，“Made in USA”是我們對商品極端的展望，如果廠商按照上述階段發展，那麼最終目標就很明確的希望合法避免關稅，將產品銷往中南美洲。因此可以利用帝國郡保稅區的優勢，從中國將半成品免關稅進入保稅區，再加工完成，變成Made in USA的產品，借助北美自由貿易協定(NAFTA)，免關稅銷售至加拿大、墨西哥，甚至中南美洲。



介於邊境與帝國邊貿商城2英哩的沃爾瑪，全美消費額排行第一名



2016

北美
文博會

主辦：美國加州帝國郡政府，墨西哥下加州墨西卡里市政府，中美友好協會，帝國邊貿商城

地點：美國加州帝國郡 – 墨西哥下加州墨西卡里市

時間：10月19日 - 21日